

## Personalien

### ■ Archivare mit personeller Verstärkung



Dr. med.  
Marc Batschkus

Archivare, Entwickler und Anbieter der modularen Datenmanagementsoftware PresStore, will seine Aktivitäten im Marktsegment Medizin und Wissenschaft ausbauen.

Mit Dr. med. Marc Batschkus gewinnen das Münchner Softwarehaus einen Spezialisten, der über medizinisches Know-how, Marktkenntnis und langjährige Erfahrung in der Informationstechnologie verfügt. Der promovierte Mediziner ist bei Archivare für das Business Development und Marketing zuständig.

## Facility Management

### ■ Krankenhäuser sollten Strom richtig einkaufen

Die starken Schwankungen der Preise an der Leipziger Strombörse bergen für Krankenhäuser hohe finanzielle Risiken. Wer seinen Strombedarf für das Folgejahr zum falschen Zeitpunkt einkauft, könne viel Geld verlieren, warnt Dr. Ing. Martin Alberg, Key Account Manager der Stadtwerke

Hannover AG. Mit innovativen, börsenbasierten Beschaffungsmodellen könnten diese Risiken jedoch minimiert werden, so seine Meinung. Die Stadtwerke Hannover reagieren mit neuen Einkaufsmodellen für ihre Großkunden, zu denen auch Krankenhäuser zählen, auf die veränderte Situation, erläuterte Alberg.  
[www.enercity.de](http://www.enercity.de)

## Unternehmensentwicklung

### ■ Konica Minolta konzentriert sich auf digitales Geschäft



Günter Körting

Im Zuge der Neuausrichtung des Unternehmens fokussiert sich Konica Minolta Medical Imaging Deutschland auf den digitalen Bereich und wird die Vertriebs-

und Servicestruktur im analogen Geschäftsfeld optimieren. Der Service und Support für analoge Produkte wird weiterhin von Konica Minolta selbst und in Kooperation mit Partnern erfolgen. Günter Körting, General Manager von Konica Minolta Medical & Graphic Imaging Deutschland, erklärt: „Mit der Konzentration auf das digitale Segment möchten wir uns als Partner im Healthcaremarkt positionieren.“



Janko Haft (li.) vom gastgebenden Uniklinikum Dresden und Unico-Sprecher Axel Kudraschow (re.) übergaben dem Sarstedt-Verkaufsleiter Horst Krieger (Mitte) die Urkunde.

## Beschaffung/Einkauf

### ■ Unico zeichnet Sarstedt aus

Im Rahmen ihrer Einkäuferjahrestagung hat die Einkaufsgemeinschaft Unico erstmals den ‚Lieferanten des Jahres‘ ausgezeichnet. Die Unico ist eine Einkaufsgemeinschaft von zwölf Universitätsklinikum in Deutschland. Das Koordinationsbüro der Einkaufsgemeinschaft sitzt am Universitätsklinikum Münster (UKM). In einer feierlichen Übergabe würdigte Unico-Sprecher Axel Kudraschow in Dresden die Verdienste der Sarstedt AG & Co. KG. Verkaufsleiter Horst Krieger nahm die Auszeichnung für sein Unternehmen entgegen.

## Aus- und Weiterbildung

### ■ Case Manager mit Zertifikat

Unlängst erhielten 17 Absolventen der Uniklinik Köln ihr TÜV-Zertifikat im Rahmen der ersten Weiterbildung zum Case Manager. 2003 wurden die ersten Pflegekräfte als Case Manager an der Uniklinik Köln eingesetzt. Heute arbeiten über 40 Case Manager in allen Bereichen des Klinikums. Sie organisieren den Weg der Patienten von der Einweisung über alle Untersuchungen und Therapien bis hin zur Entlassung oder Überleitung in eine Anschlussversorgung. Die Patienten haben so einen Ansprechpartner für den ge-

samten Aufenthalt. Zur Professionalisierung der Case Manager wurde dort eine nach den Richt-

linien der DGCC zertifizierten Weiterbildung konzipiert. Diese umfasst 220 Stunden.

